



# Καμπάνια για το Μπριτζ

Πάντα υπάρχει κάτι που μπορείς να  
κάνεις

**Αναστασία Μπαμπούλα**

ΤΜΗΜΑ ΜΑΘΗΜΑΤΩΝ ΚΑΙ ΔΙΑΔΟΣΗΣ ΕΟΜ

Σεμινάριο Επιμόρφωσης Στελεχών Σωματείων ΕΟΜ

Απρίλιος 2016

## Καμπάνια Διάδοσης Μπριτζ:

“Πάντα υπάρχει κάτι που μπορείς να κάνεις...”

Οι δυσκολίες και τα προβλήματα τείνουν να μας ακινητοποιούν ή να μας κάνουν να μεταθέτουμε τις ευθύνες και να κατηγορούμε άλλους για ό,τι μας συμβαίνει.

Όλα αλλάζουν αν ανασκουμπωθούμε και κάνουμε έστω και τα πιο μικρά βήματα προς την βελτίωση. Ελπίζουμε η παρακάτω λίστα ενεργειών να σας βοηθήσει να οργανώσετε καλύτερα όσα ήδη κάνετε. Θα χαρούμε ακόμη περισσότερο αν μια καινούργια ιδέα βρει έδαφος και καρπίσει...

A.M

Τμήμα Μαθημάτων και Διάδοσης EOM

### 1. Τσεκάρτε στο site της EOM ότι τα στοιχεία και οι πληροφορίες για το σωματείο σας είναι ok και προετοιμάστε τη συνεργασία με την EOM για την τρέχουσα καμπάνια

- Σημεία ελέγχου: Όμιλοι, Σύνδεσμοι, Πρόγραμμα Αγώνων, Μάθετε μπριτζ, Γωνιά μαθητών. Ιστορία, Εντευκτήρια, Εκπαιδευτές, Πρόσθετες πληροφορίες (πχ συγκοινωνίες, ιστορία περιοχής, λίστα πρωταθλητών και νικητών Πρωταθλημάτων κλπ)

Για οποιαδήποτε αλλαγή αποστολή e-mail στο [lessons@hellasbridge.org](mailto:lessons@hellasbridge.org)

- Υπεύθυνος επικοινωνίας με τους ενδιαφερόμενους, πρόγραμμα παρουσίας στην EOM για επικοινωνία

|         |                       |              |                          |                    |      |      |       |   |
|---------|-----------------------|--------------|--------------------------|--------------------|------|------|-------|---|
| 5216    | Ραμπίδου              | Μαρία        | Γλυφάδα                  | χωρίς τηλ          | 2014 |      |       |   |
| 5215 -X | Ζημιάρης              | Αθανάσιος    | Θεσσαλονίκη<br>Καλαμαριά | IOΘ                | 2014 | 2014 | 10684 |   |
| 5214    | Κομνηνός              | Βασίλης      | Ιλίσσια                  | OKT 14 =<br>IAN 15 | 2014 | 2015 |       | μαλλον δεν ειχε δει το<br>μηνυμα τον οκτωβριο που<br>πρωτοεστειλε                 |
| 5213    | Δρακόπουλος           | Νικόλαος     | Πικέρμι                  |                    | 2014 |      |       |   |
| 5212    | Π                     | Ειρήνη       | Ρέθυμνο                  | POM                | 2014 |      |       |   |
| 5211    | Γαλαντόμου            | Μαρία        | Αθήνα                    | IKAPOΣ             | 2014 | 2014 | 2014  | ναι εστειλε απαντηση -<br>ανυπομονει  |
| 5210    | Κορδάνης<br>Μουστάκης | Άρης         | Κηφισιά                  |                    | 2014 |      |       |   |
| 5209    | Βαλιτζή               | Αλεξάνδρα    | Μαρούσι                  |                    | 2014 |      |       |   |
| 5208    | Γιρβαλάκης            | Γεώργιος     | Ηράκλειο<br>Κρήτης       | OMH                | 2014 |      |       |   |
| 5207    | Κοτόκου               | Γεωργία      | Εξάρχεια                 | AOM                | 2014 | 2014 |       | ΝΑΙ   |
| 5206    | Παιδοκούκης           | Παναγιώτης   | Μαρκόπουλο<br>Μεσογείας  |                    | 2014 |      |       | ΚΑΤ ΓΙΑ ΓΚΡΟΥΠ ΜΕ ΠΑΙΔΙΑ  |
| 5205    | Κυρία                 | Άντζελα      | Χανιά                    | OAMXN              | 2014 |      |       |   |
| 5204    | Καλογήρου             | Βασίλης      | Αιγάλεω                  |                    | 2014 |      |       |   |
| 5203    | Τεκλιόγλου            | Ευμορφία     | Ηλιούπολη                |                    | 2014 |      |       |   |
| 5202    | Ζέρβας                | Κωνσταντίνος | Θεσσαλονίκη<br>Λνω Πόλη  | IOΘ                | 2014 | 2014 |       | Κουκουβού:κι αυτος εδειξε<br>πολυ ενδιαφερον, 2 φορες<br>τηλ αλλα δεν εμφανιστηκε |
| 5201    | Μπλάνας               | Σωτήρης      | Λάρισα                   | OAMA               | 2014 |      |       |   |
| 5200    | Νικαινας              | Δημήτρης     | Καβάλα                   | ELΛAΔAΔI           | 2014 |      |       |   |
| 5199    | Ευστρατίου            | Μαρία        | Ηράκλειο<br>Κρήτης       | OMH                | 2014 |      |       |   |
| 5198    | Μόγλου                | Ροζαλέα      | Αθήνα<br>κέντρο          |                    | 2014 |      |       | αν θελησει θα μας βρει μονη<br>της  |
| 5197    | Κυρία                 | Μαρία        | Χαλκίδα                  | AOMX               | 2014 |      |       | χωρίς τηλ   |

Στην φωτογραφία βλέπετε στοιχεία από τη βάση ενδιαφερομένων της EOM και τον τρόπο που ταξινομούνται οι ενδιαφερόμενοι.

### 2. Αξιοποιήστε το facebook

- Κοινοποίηση σελίδας EOM ή σωματείου σε όλες τις επαφές σας ώστε να κάνουν like
- Ανάρτηση του νέου site διάδοσης της EOM (<http://learn.hellasbridge.org/>) σε εμφανές σημείο
- Ενημέρωση για τους διαγωνισμούς των χορηγών
- Προσκλήσεις στους φίλους για τα μαθήματα μπριτζ που ξεκινάνε
- Προσφορές και δώρα σε ενδιαφερόμενους
- Ενημέρωση της EOM για την όποια προσφορά ή δώρο στο [lessons@hellasbridge.org](mailto:lessons@hellasbridge.org)

### 3. Τσεκάρετε, στο site του συλλόγου στον οποίο ανήκετε, ότι ανακοινώνονται τα μαθήματα μπριτζ

(αφορά τα σωματεία που λειτουργούν ως τμήματα μπριτζ αθλητικών ή άλλων συλλόγων)

Εναλλακτικές μορφές ανακοίνωσης:

- Ανάρτηση του site διάδοσης της EOM σε εμφανές σημείο
- Διαφημιστικό Banner ή καταχώρηση (διατίθενται από την EOM)
- Spot - ραδιοφωνικό ή τηλεοπτικό (διατίθεται από την EOM)
- Παρουσίαση (power point) (διατίθεται από την EOM)

### 4. Μοιράστε φυλλάδια - Βάλτε αφίσες

- Αξιοποιήστε τους άνεργους συναθλητές μας που ίσως επιθυμούν να εργαστούν για τη διανομή
- Απευθυνθείτε σε επιχειρήσεις που κάνουν έτσι κι αλλιώς διανομή, για συνεργασία

### 5. Ζητήστε τη συμμετοχή των μελών σας (σε όλους αρέσει να βοηθάνε για κάτι που αγαπούν)

- Επικοινωνήστε με όλα τα μέλη σας ( δημιουργήστε λίστα με e-mail ή στείλτε μήνυμα στα κινητά μέσω ειδικής υπηρεσίας) ενημερώνοντας για τα μαθήματα που ξεκινούν
- Επικοινωνήστε με τα ανενεργά σας μέλη προσφέροντας κίνητρα επανέναρξης (το αρχείο ονομάτων διατίθεται από την EOM)
- Επικοινωνήστε με τους ενδιαφερόμενους παλαιότερων ετών (το αρχείο ονομάτων διατίθεται από την EOM)
- Φροντίστε να ενημερώνετε την EOM για αλλαγές στοιχείων των μελών σας
- Πήραν αφίσα όλα τα μέλη, που μπορούν να την αναρτήσουν στον χώρο εργασίας τους;
- Κάποια μέλη σας μπορεί να έχουν πρόσβαση σε κάποιες από τις επαφές που ακολουθούν – ρωτήστε τα
- Πριμοδοτήστε – αμείψτε, με κάποιον τρόπο, τα μέλη σας που φέρνουν νέους μαθητές

| Ελληνική Ομοσπονδία Μπριτζ  |   |
|---|---|
| Παίκτες   Ιδιότητες   Σωματεία   Αγώνες   Αναφορές   Εργασίες                       |   |
| <b>ΑΜ ΕΠΩΝΥΜΟ ΟΝΟΜΑ ΑΡΧΙΚΟ</b>  |   |
|  | <input type="checkbox"/> <b>πρέπει να εκτυπωθεί αν είναι ενήμερος.</b>      |
| Εκτυπώθηκε ΑΔ   |   |
| Σωματείο  |   |
| Ημερομ. γεν.  | 01/01/1900  |
| Φύλλο   | <input type="radio"/> Άνδρας<br><input checked="" type="radio"/> Γυναίκα    |
| Πατρώνυμο   | ΑΝΔ   |
| Α.Δ.Τ.  |   |
| Επάγγελμα   |   |
| Διεύθυνση   | ΜΙΧΑΛΑΚΟΠΟΥΛΟΥ  |
|   | 11527<br>ΑΘΗΝΑ<br>[ map ]   |
| Στοιχεία επικοινωνίας   | Κυρίως τηλέφωνο<br>210<br>Δευτερεύον τηλέφωνο<br>231<br>Φαξ<br>693<br>Email |
|   | Ιστοσελίδα  |
| Δ.Α.  | 10 (Υποψήφιος ΜΕΤρ)   |
| Βαθμίδα Διαιτητή  | 5 (Δόκιμος)   |
| <a href="#">Αλλαγή προσωπικών στοιχείων</a>   |   |
| <a href="#">Μεταγραφή σε άλλο σωματείο</a>  |   |
| <a href="#">Διακρίσεις</a>  |   |
| <a href="#">Παρατηρήσεις</a>  |   |
| <a href="#">Αγώνες</a>  |   |
| <a href="#">Διαιτησίες</a>  |   |
| <a href="#">Σχετικές αποδείξεις</a>   |   |

Καρτέλα Αθλητή με ανελλιπή στοιχεία

### 6. Κάντε ΕΠΑΦΕΣ:

( Καλό θα είναι σε κάθε ραντεβού να δίνεται υλικό γνωριμίας:

Ο φάκελός σας μπορεί να περιλαμβάνει: αφίσα, φυλλάδια, επετηρίδα, περιοδικά, cd παρουσίας και προαιρετικά βεβαίωση αθλητικής ιδιότητας ή επιστολή από την EOM)

### **Με τα ΜΜΕ περιοχής**

- Επαφή με τις τοπικές εφημερίδες, ραδιοφωνικούς σταθμούς και τα τηλεοπτικά κανάλια
- Προτείνετε ανταλλαγή καταχώρησης με διαφήμιση στο site σας – αν έχετε
- Προτείνετε στις εφημερίδες να στέλνεται προβλήματα μπριτζ (διατίθενται από την ΕΟΜ) και δελτία τύπου/ ρεπορτάζ αποτελεσμάτων με φωτογραφίες (συνεργασία για όλο τον χρόνο)
- Αφήστε φυλλάδια και αφού πάρετε άδεια βάλτε μόνοι σας αφίσες
- Ζητήστε την άδεια και τη σχετική mail list για ενημέρωση
- Καταγράψτε τα στοιχεία των κατάλληλων ανθρώπων σε κάθε πόστο
- Μην πείτε “ πήγαμε πέρσι, τα ξέρουμε, είναι ακριβά κλπ κλπ”. Σημασία έχει να υπενθυμίζετε την ύπαρξή σας και όλοι να ξέρουν τι είναι το μπριτζ

### **Με τους Αυτοδιοικητικούς Φορείς της περιοχής**

- Προγραμματίστε ραντεβού με τον Δήμαρχο της περιοχής σας (Γνωρίζει την ύπαρξη του μπριτζ; πώς μπορεί να βοηθήσει; πώς θα συνεργαστείτε; Μήπως μπορεί να συμπεριλάβει έναν τριήμερο αγώνα σας σε πολιτιστικά ή αθλητικά δρώμενα του Δήμου; τι χρειάζεται για την αφισοκόλληση; αφίσες και φυλλάδια στο δημαρχείο; Ζητήστε mail list για ενημέρωση.)
- Καταγράψτε τα στοιχεία των κατάλληλων ανθρώπων σε κάθε πόστο

### **Με Εταιρίες, Συλλόγους, ΚΑΠΗ, φορείς Δημόσιου Τομέα, Στρατό κλπ**

- Προγραμματίστε ώστε να παρουσιάσετε το μπριτζ στους εργοδότες, στα ΔΣ, στα σωματεία εργαζομένων ή στους διοικητές, αντίστοιχα, προσφέροντας εκπτώσεις σε μαζικές προσελεύσεις ή ακόμη και μαθήματα στον χώρο τους
- Δώστε φυλλάδια και βάλτε αφίσες
- Ζητήστε mail list για ενημέρωση και στείλτε mail και προσκλήσεις στο facebook

### **Με τα Σχολεία της περιοχής σας**

- (Διατίθεται από την ΕΟΜ ειδική επιστολή προς τους συλλόγους γονέων και τους διευθυντές σχολείων)
- Στόχος να γίνει παρουσίαση του παιχνιδιού στο σύλλογο γονέων και στη συνέχεια στους μαθητές ( Μπορεί να δοθεί ένα ερωτηματολόγιο – παιχνίδι τεστ στα παιδιά και να δοθούν δώρα σε όσα απαντήσουν σωστά. Αν κάποια σχολεία θελήσουν να κάνουν μαθήματα παραπέμψτε τα στην ΕΟΜ. )

### **Με τα ξενοδοχεία της περιοχής σας**

- Συστηθείτε
- Ζητήστε προσφορές για συναθλητές μας που μπορεί να διαμείνουν εκεί κατά την περίοδο αγώνων
- Ζητήστε να ενημερώνουν τους πελάτες τους – ιδίως τους ξένους – ότι μπορούν να παίξουν μπριτζ στο σωματείο σας
- Ενημερώστε το ξενοδοχείο να δηλώνει στους συνεργάτες του και στους tour operators για τη δυνατότητα οργάνωσης τουρνουά, τόσο στο ίδιο το ξενοδοχείο όσο και στο σωματείο

### **Με τα τουριστικά γραφεία της περιοχής σας (κυρίως για τα σωματεία της Περιφέρειας)**

- Εξηγήστε πώς μπορεί να γίνει εκδρομικό τουρνουά
- Ζητήστε χορηγίες για εισιτήρια και εκδρομές
- Συνεργαστείτε για προσκλήσεις ανθρώπων που παίζουν μπριτζ από άλλες χώρες

### **Με εμπορικές επιχειρήσεις**

- Ζητήστε χορηγίες με ανταλλαγή διαφήμισης στο σωματείο, σε μπλούζες, σε έπαθλα κλπ

### **Στοιχεία Συλλόγου**

Βεβαιωθείτε ότι τα στοιχεία του συλλόγου σας, αλλά και το αγωνιστικό σας πρόγραμμα, βρίσκονται σε όλα τα έντυπα ή τα sites που αναφέρονται στην περιοχή σας, στη λίστα των αθλητικών δραστηριοτήτων ή των εναλλακτικών διασκεδάσεων, τόσο προς τους ντόπιους όσο και προς τους τουρίστες επισκέπτες

## 7. Μην ξεχνάτε όσους σας βοήθησαν

- Φτιάξτε Λίστα συνεργατών: είναι δύσκολο να ξεχάσω κάποιον αν έχω σημειώσει το όνομά του
- Ευχαριστήστε όσους σας βοήθησαν, μια κάρτα, μια ευχή, ένα δώρο
- Στείλτε στην ΕΟΜ τα ονόματα όσων πιστεύετε ότι θα πρέπει να είναι στη λίστα δημοσίων σχέσεων κεντρικά



## 8. Τα νέα μέλη ήρθαν! Κρατήστε τα..... (...γιατί “ευχαριστημένα μέλη φέρνουν νέα μέλη”).

Η προσπάθεια για να καλυτερεύουμε συνεχώς τις υπηρεσίες μας προς τα μέλη μας δε σταματούν ποτέ. Σιγουρευτείτε λοιπόν ότι έχετε κάνει το καλύτερο δυνατό σχετικά με τα παρακάτω, ώστε να είστε ανταγωνιστικοί και με υψηλά στάνταρ στη φιλοξενία σας:

- Εντευκτήρια (περιβάλλον, θέρμανση, κλιματισμός, φωτισμός, ασφάλεια, εκσυγχρονισμός, προσβασιμότητα)
- Διοργάνωση αγώνων (Διατίθεται αρχείο από την ΕΟΜ με όλα τα υλικά και τα βήματα για τη διοργάνωση ενός αγώνα)
- Συνεχής αναζήτηση νέων επάθλων και αμοιβών
- Κυλικείο (Εξυπηρέτηση, Ικανοποίηση αναγκών, Ποιότητα, Ποικιλία, Τιμές)
- Ανθρώπινο δυναμικό - Συνεργάτες (Διατητές, Δάσκαλοι, Εργαζόμενοι στο κυλικείο, Καθαριότητα, Προμηθευτές κλπ) (Εκπαίδευση, Επανακατάρτιση, Αναγνώριση)
- Ανθρώπινες σχέσεις με τα μέλη (Φωτογραφίες από εκδηλώσεις, εκδρομές κλπ, Επικοινωνία προσωπική ή μέσω αλληλογραφίας για ενημέρωση, Εκδήλωση εκτίμησης ή ενδιαφέροντος, Πρόγραμμα κινήτρων, Επιτυχημένη διαπροσωπική επικοινωνία, Ειλικρίνεια - Νομιμότητα - Διαφάνεια)

**Αναρωτηθείτε συνεχώς – Βελτιωθείτε συνεχώς.....**

### Προτεινόμενα Βιβλία

- Μάθε να αναθέτεις αρμοδιότητες (Συλλογική Εργασία – Εκδόσεις Κριτική)
- Οι 5 γλώσσες της εκτίμησης στον χώρο εργασίας ( Gary Chapman & Paul White - Εκδόσεις Κλειδάριθμος)

